

Forderungen aus den Reports Die Ausgangssituation Der GMP-Vertrag Ausblick Per GMP-Vertrag Ausblick Per GMP-Vertrag Ausblick Per GMP-Vertrag Per GMP-V

19.03.2004

Was ist der GMP? dynamischer Maximalpreis, der Veränderungen nach Ausgangsoben und unten zulässt (kein Pauschalpreis !!!) situation • wird (idealer weise) in einem mehrstufigen Verfahren Der GMP-Vertrag von den Vertragspartnern gemeinsam ermittelt · GMP-wirksame, also ihn erhöhende oder Ausblick vermindernde Änderungen im Projekt werden ebenfalls gemeinsam von den Vertragspartnern festgelegt (Änderung des Leistungssolls) keine eigenständige Wettbewerbsform sondern eine Vertragsart THM @ Baubetriebsassistententreffen Stuttgart 2004 19.03.2004

THM @ Baubetriebsassistententreffen Stuttgart 2004

Kennzeichen eines GMP-Vertrages verbesserte Kostensicherheit durch Eindämmung von Ausgangs-situation Nachtragsquellen frühe Einbindung des Ausführungs-Know-How durch den GMP-Partner gemeinsame Optimierung des Projektes Kooperation statt Konfrontation Win-Win-Situation durch Anreizmechanismen "open books" (Transparenz bei der Abrechnung und bei Leistungsänderungen)

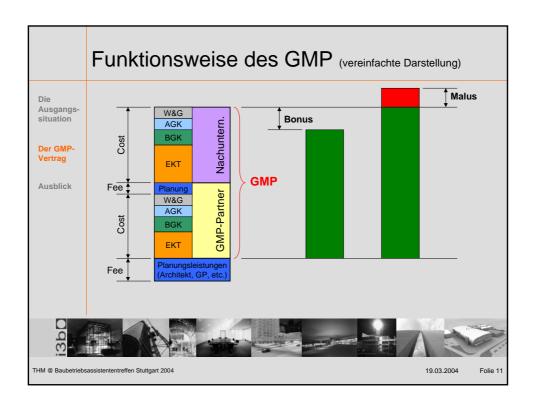
19.03.2004

Der GMP-Vertrag

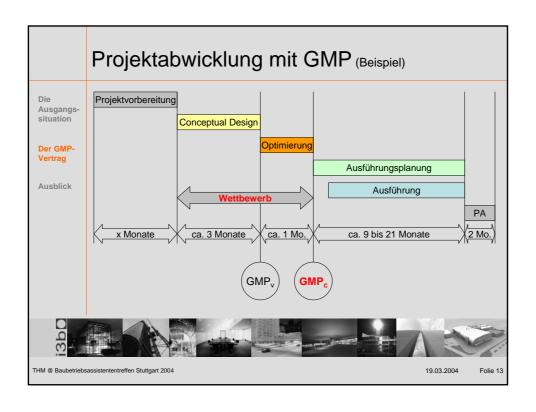
Ausblick

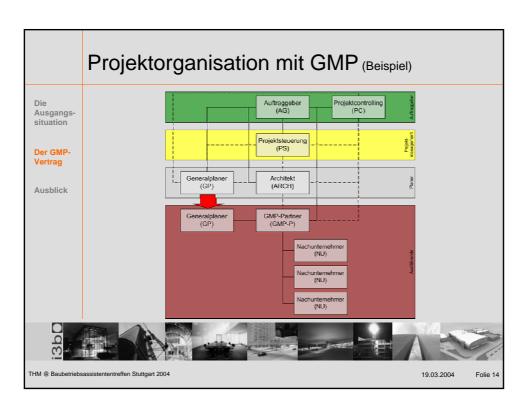
THM @ Baubetriebsassistententreffen Stuttgart 2004

Funktionsweise des GMP "Win-Win-Situation" für Vertragspartner durch Ausgangssituation Anreizmechanismen Aufteilung der Vergabegewinne (Nachunternehmer) Der GMP-Vertrag Aufteilung der Optimierungsgewinne (Planung) Wichtig für "reibungslosen" Projektablauf Ausblick - strukturiertes Projektänderungs-/Nachtragsmanagement Vertragliche Festlegung der GMP-Wirksamen Änderungen (Planungsleistungen !!!) - Transparenz (open books) 19.03.2004









Bestandteile des GMP-Vertrages Art und Umfang der Leistung, Leistungsabgrenzung, Schnittstellen Ausgangs-situation Leistungsfristen, Termine Ausführungsunterlagen Der GMP-Bestimmungen zur Ausführung Vertrag Abnahme, vorzeitige Nutzung Ausblick Haftungs- und Gewährleistungsbestimmungen Vergabe von Unteraufträgen, Geheimhaltung Abrechnung Vergütung (der GMP, Bonus/Malus) GMP-wirksame/nicht wirksame Änderungen ("floating GMP") Streitigkeiten, Schlichtungsvereinbarung (Mediation!?) Kündigung des Vertrages THM @ Baubetriebsassistententreffen Stuttgart 2004 19.03.2004

Mögliche Kriterien zur GMP-Partnerwahl Die Ausgangssituation Der GMP-Vertrag Ausblick Planungs- und Ausfürhungskompetenz im jeweiligen Marktsegment (z.B.: Hotels, Industriehochbau, etc.) Erfahrungen mit alternativen Vertrags- und Abwicklungsmodellen Erfahrungen im Value-Management/Engineering Qualität des vorgelegten Konzeptes Kompetenz des Projektteams/Projektleiters Preis (Zuschläge, wie AGK's, etc.)

Zukünftige Anforderungen an die Projekterfordernisse angepasste Organisations- und Ausgangs-situation Abwicklungsmodelle Know-How-Einbindung der ausführenden Firmen in der Der GMP-Planungsphase (Optimierung, Value-Engineering) Vertrag Effizientes und strukturiertes Baukosten- und Ausblick Änderungsmanagement Senkung des Konfliktpotentials durch verstärktes Partnering und alternative Streitbeilegung (Mediation) Festlegung von Auswahl- und Messkriterien für Projektpartner (Planer, ausführende Firmen, Konsulenten, etc.) Branchenumdenken (Auflockerung und flexiblerer Gestaltung der festgefahrenen Rollenverteilung beim Planen und am Bau) THM @ Baubetriebsassistententreffen Stuttgart 2004 19.03.2004

Projektarten für GMP-Modelle Geeignete Projektarten Ausgangs- Komplexe, innovationsorientierte Projekte ab 2 bis 5 Mio. € situation Fast-Track-Projekte (z.B.: Microchipwerke) Der GMP- Time-To-Market-Projekte (z.B.: Bürogebäude in Top-Lage) Vertrag - Projekte mit hohem Schnittstellenrisiko (z.B.: komplexe Infrastrukturprojekte) Ausblick Wenn eine frühe Kostensicherheit zur Finanzierung bzw. Renditefestlegung gefordert ist (z.B.: Fondsprojekte) **Ungeeignete Projekte** - Normale Büro-/Gewerbe-/Wohnbauten - Kleinere, gut beherrschbare Bauten - Projekte von "Einmalbauherren" Projekte von "10%-Auftraggeber" etriebsassistententreffen Stuttgart 2004 19.03.2004

